



מחזור 419

קורס זינוק לעסקים

31.10.2019

הקורס מקנה כלים לבניית עסק עצמאי שיטתי ורווחי, ולעבודה מקצועית ואיכותית לסוכני הנדל"ן בשטח. הקורס מלווה את המשתתפים צעד אחר צעד ומתווה להם דרך לבניית קריירה בתיווך נדל"ן, תוך יישום שיטות העבודה הייחודיות של רי/מקס.

מועדי המפגשים: 05.12, 28.11, 21.11, 14.11, 07.11, 31.10

הנושאים העיקריים בקורס:

31.10	יום ה'	תפיסת העסק כסוכן נדל"ן עצמאי, הכנה מנטאלית, יצירת לידים ובניית אזור התמחות
07.11	יום ה'	פרזנטציה לבעלי נכסים, כלים לתקשורת שכנועית וגיוס נכסים בבלעדיות
14.11	יום ה'	טיפול בהתנגדויות מורחב, תמחור נכסים, שיווק נכסים חלק א'
21.11	יום ה'	שיווק נכסים חלק ב', בית פתוח, יצירת לידים באינטרנט, טיפול בקונים חלק א'
28.11	יום ה'	טיפול בקונים חלק ב', טכניקות יצירת לידים ושיווק מתקדם, ניהול ובקרת העסק
05.12	יום ה'	הדרכה בנושא היבטים משפטיים של עבודת המתווך, הרצאה בנושא משכנתאות ושיתוף פעולה בנקאי.

המרצה:

נטשה גלויזמן חנסב - בעלת תואר שני בפיתוח וייעוץ ארגוני של המסלול האקדמי המכללה למנהל. ניסיון רב שנים בהוראה ופיתוח הדרכה.

פרטים נוספים:

- מיקום הקורס - משרדי רי/מקס ישראל, עמק איילון 30 שהם (מרכז מסחרי). כניסה B או C קומה 3.
- המפגשים יתקיימו בשעות 09:00 - 17:00.
- חומרי הקורס – קלטר זינוק לעסקים, חוברת קוד האתיקה וחומר כתוב בנושא משכנתאות, רשימת ספקים מורשים ורשימת משרדים בארץ.
- ההדרכה מלווה בסימולציות וניתוח של פרזנטציות לבעלי נכסים וקונים.
- מחיר הקורס כולל כיבוד קל ועמדת קפה לשימוש התלמידים

עלות הקורס לחברי הרשת: 2,987 ₪ + מע"מ (עד 12 תשלומים באשראי) IA 3 צ'קים.

עלות הקורס לקהל הרחב*: 3,626 ₪ + מע"מ (עד 12 תשלומים באשראי) IA 3 צ'קים.

* הנהלת הרשת שומרת לעצמה את הזכות לאשר או לדחות הרשמה של כל מועמד על פי שיקול דעתה הבלעדי, וזאת בכפוף להוראות כל דין

צלצלו עכשיו 1-800-211-311